

TECHMEX STERUJE DO I LIGI

Bielska Grupa Kapitałowa Techmex zamknęła rok 2007 przychodami w wysokości 443,8 mln złotych. To o 19% więcej niż rok wcześniej.

Zysk netto wyniósł 12,4 mln zł (6,1 mln w 2006 r.), a wskaźnik EBIDTA (suma zysku z działalności operacyjnej plus amortyzacja) – 15,3 mln zł. Przychody w sektorze GIS osiągnęły poziom 65,7 mln zł (wzrost o 20%). Stanowiły one 15% przychodów Grupy, pozostałe 85% wygenerowano w sektorze IT. Wchodząca w skład Grupy spółka Techmex S.A. zanotowała sprzedaż w wysokości 321,4 mln zł (+21,5%). Rok ubiegły charakteryzowało dalsze wzmocnienie potencjału Techmeksu w segmencie GIS. Głównymi pracami wykonywanymi w tym czasie było ukończenie projektu LUCAS (Land Use/

Land Cover Area Frame Survey) na zlecenie EUROSTAT-u (451 tys. euro), realizacja 3-letniego kontraktu na wykonanie map wektorowych ze zdjęć satelitarnych dla programu MGCP (w ramach umowy z duńską firmą COWI A/S, wartość ok. 25 mln zł), kontrola na miejscu dla ARiMR (ok. 16 mln zł). Pod koniec roku Techmex podpisał umowy z operatorami sieci komórkowych (Centertel, Orange) na dostawę rozwiązań geoinformatycznych do analizy propagacji fal radiowych (ok. 4,5 mln zł) i rozpoczął prace nad mapą akustyczną Szczecina. Na zlecenie kontrahentów zagranicznych firma wykonuje także opracowania rada-

rowe, a ostatnio również przetwarzanie zdjęć o rozdzielczości 50 cm z satelity WorldView-1.

Dwa lata temu intencją firmy było pokonanie konkurencji w Polsce. To się już stało. Dzisiaj naszym celem jest stać się liczącym graczem na rynku europejskim – mówi prezes Techmeksu Jacek Studencki. Firma jest obecnie głównym dostawcą zdjęć satelitarnych w kraju. Dostęp do danych umożliwił centrum satelitarne SCOR S.A. w Komorowie, w którym spółka posiada swoje udziały. W zasobach Techmeksu znajdują już zdjęcia obejmujące 2/3 obszaru Polski, a ich masową dystrybucję umożliwia platforma internetowa Geoserwer.pl. Spółka planuje, że do końca 2008 r. zdjęciami będzie już pokryty cały kraj.

NOTOWANIA GIEŁDOWE

Co miesiąc będziemy podawać notowania akcji na warszawskiej giełdzie wybranych spółek związanych z tworzeniem systemów informacji przestrzennej, geoinformacją, dostawą danych przestrzennych itp. Z tych prezentowanych poniżej profil

stanowi tylko część przychodów. Niemniej warto śledzić notowania i trendy panujące na tym wznoszącym się rynku.

- **MCI MANAGEMENT SA** Fundusz inwestycyjny, w skład którego wchodzi spółki informatyczne i internetowe (m.in.: ABC Data, portal finansowy

nowacyjne spółki działające w sektorach: internet, telefonia mobilna, e-commerce, IT.

- **Polskie Przedsiębiorstwo Wydawnictw Kartograficznych im. E. Romera SA**

Jest liderem na rynku wydawnictw kartograficznych od ponad 50 lat, specjalizuje się w wysokiej jakości drukowanych atlasach samochodowych, mapach składanych i planach miast. Działalność wydawniczą prowadzi pod markami Copernicus i PPWK. Największa część przychodów pochodzi ze sprzedaży atlasów samochodowych oraz planów i atlasów miast. W ofercie spółka posiada aplikacje cyfrowe i nawigacyjne w technologii GIS.

- **SYGNITY SA**

Powstała przez połączenie firm ComputerLand i Emax. Obecnie Grupę tworzy kilkanaście spółek. Do najważniejszych należą m.in.: Aram, ComputerLand Serwis, GEOMAR, KPG, WINUEL. Działa w branży IT, swoją działalność koncentruje na kluczowych sektorach gospodarki: banko-

wo-finansowym, energetycznym, przemysłowym, telekomunikacyjnym, administracji publicznej oraz opieki zdrowotnej.

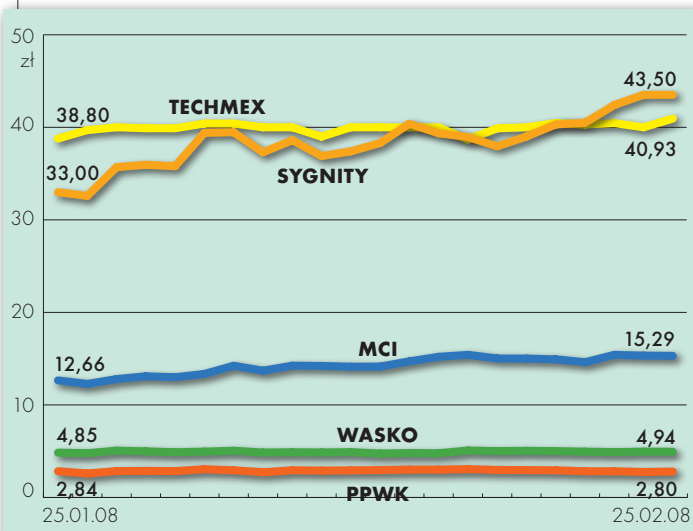
- **TECHMEX SA**

W skład Grupy Kapitałowej Techmex wchodzi: jednostka dominująca Techmex S.A. oraz dwie spółki zależne – SCOR SA oraz Leasing 3000 Sp. z o.o. Działa w branży IT. Głównym kierunkiem rozwoju firmy są obecnie systemy informacji przestrzennej GIS. Satelitarne Centrum Operacji Regionalnych (SCOR) jest licencjonowanym operatorem amerykańskiego satelity Ikonos.

- **WASKO SA**

Powstała w wyniku konsolidacji firm WASKO SA i notowanej wcześniej na giełdzie spółki HOGA.PL. Jest jedną z największych polskich firm teleinformatycznych. Dostarcza rozwiązania informatyczne i telekomunikacyjne dla średnich i dużych odbiorców. Jest m.in. liderem konsorcjum realizującego projekt ASG-EUPOS.

Oprac. AW



PPWK S.A. w pełni odpowiada firmie tego typu, dla pozostałych działalność w sektorze „geoprzestrzennym”

Bankier.pl, FinSkog, Navexpert). Specjalizuje się w inwestycjach w regionie Europy Centralnej i Wschodniej w in-

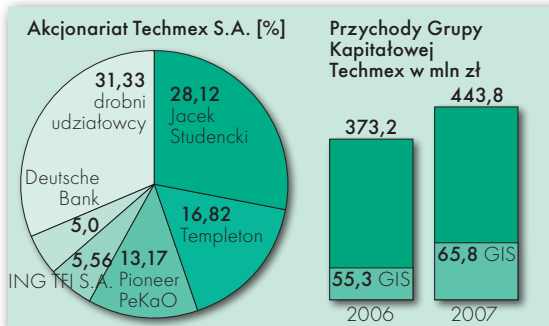
EUROPEJSKIEJ

Jednym z priorytetów firmy w ostatnich dwóch latach stało się zbudowanie własnej kadry wysoko wykwalifikowanych pracowników. Główny ośrodek produkcyjny Techmeksu znajduje się w Bielsku-Białej. Pracuje w nim prawie 100 osób (w tym wiele z uprawnieniami geodezyjnymi i certyfikatami PRINCE2), które realizują m.in. projekt MGCP. Zgodnie z planami spółki, w 2008 roku zatrudnienie w dziale GIS wzrosło do ponad 200 osób.

Do umacniania pozycji rynkowej w dziedzinie GIS i inwestowania w tym segmencie posłużą środki uzyskane ostatnio ze sprzedaży udziałów w spółce Karen Notebook S.A. zajmującej się sprzedażą komputerów (ok. 60 mln zł). Na inwestycji w Karen Notebook spółka Techmex w okresie pięciu lat zarobiła 32 mln zł.

Według Jacka Studenckiego w bieżącym roku przychody firmy powinny być na podobnym poziomie jak w 2007 roku, natomiast udział sektora GIS zwiększy się z obecnych 15% do 40%, co dałoby wartość ponad 160 mln zł. Jak podkreśla szef Techmeksu, dominującą ich część będą jednak stanowiły projekty realizowane za granicą lub na zamówienie zagranicznych kontrahentów. Tylko ok. 15% wartości zamówień ma pochodzić z rynku krajowego. Natomiast pozostałe 60% przychodów firmy przyniesie głównie działalność sieci ACSerwis wykonującej usługi w zakresie serwisu sprzętu komputerowego (notebooków).

Kierunek rozwoju firmy w najbliższych latach wskazuje m.in. umowa podpisana w styczniu br. z amerykańską Airborne 1 Corporation z El Segundo w Kalifornii, w ramach której bielska spółka uzyskała dostęp do technologii skanowania laserowego LiDAR oraz klientów z Europy i Afryki. Od wiosny tego roku firma będzie dysponowała lotniczym skanerem LiDAR o centymetrowej rozdzielczości. Z kolei w zakresie wykorzystania zobrazowań satelitarnych spółka liczy m.in. na zamówienia z Turcji (po tym jak wdrożyła tam system identyfikacji działek rolnych), Ukrainy i Zjednoczonych Emiratów Arabskich (planowane



jest znaczne rozbudowanie dotychczasowego zamówienia).

Potwierdzeniem ofensywy Techmeksu jest m.in. rozszerzenie posiadanych przez nią certyfikatów dla Systemu Zarządzania Jakością ISO 9001:2001 o technologie GIS i usługi serwisowe. Obejmują one obecnie także zakup i sprzedaż zaawansowanych technologii teleinformatycznych, sprzętu i oprogramowania, działania w zakresie fotogrametrii, teledetekcji i usług geoinformatycznych oraz usługi serwisowe sprzętu komputerowego i outsourcing IT.

W ciągu ostatniego roku wartość akcji Techmeksu na warszawskiej giełdzie wzrosła o 78%.

JERZY PRZYWARA

TPI INWESTUJE W ROLNICTWO PRECYZYJNE

Firma TPI rozszerzyła swoją działalność w zakresie rolnictwa precyzyjnego. Będzie ją prowadzić, opierając się na wyspecjalizowanej firmie będącej prawnym następcą przedsiębiorstwa działającego pod marką Agrisystem.pl (największa polska firma wyspecjalizowana w dziedzinie rolnictwa precyzyjnego). Zmieni ona nazwę na TPI Agrisystem Sp. z o.o., a jej siedzibą będą Pyrzyce (woj. zachodniopomorskie). Dotychczas działania TPI skupiały się na dostarczaniu technologii pomiarowych na rynek geodezyjny, budowlany i drogowy. Rolnictwo precyzyjne stanowi nowy obszar działalności charakteryzujący się - zdaniem firmy - ogromnym potencjałem wzrostu. Stanowisko prezesa zarządu TPI Agrisystem Sp. z o.o. objął Zbigniew Krajczewski (dotychczasowy właściciel Agrisystem.pl).

ŹRÓDŁO: TPI Sp. z o.o.

KRÓTKO

● Spółka **Aerials Express LLC**, dostawca wysokorozdzielczych zdjęć lotniczych w Ameryce Płn., wybrała firmę **WeoGeo** do sprzedaży i dystrybucji ponad 16 tys. cyfrowych zdjęć lotniczych; zdjęcia mają się znaleźć w nowo uruchomionym sklepie internetowym **WeoGeo**, oferującym także mapy wektorowe i rastrowe. **Aerials Express** udostępni ze swych zasobów obrazy obejmujące obszar 1,3 mln km², w tym 120 najważniejszych miast USA.

● **Hexagon** zawarł umowę dotyczącą przejęcia dwóch kolejnych amerykańskich firm: **Surveyors Service Company** i **Haselbach Surveying Instruments**; obie zajmują się dystrybucją i serwisem sprzętu geodezyjnego; **Surveyors Service Company** ma siedzibę koło Los Angeles, a **Haselbach Surveying Instruments** w San Francisco; zatrudniają około 50 osób.

● Do zarządu **Trimble'a** od 1 marca dołączyła **Merit E. Janow**, ekspert w dziedzinie prawa i polityki gospodarczej, mająca doświadczenie biznesowe na rynku azjatyckim; **Merit E. Janow** była przez ostatnie 13 lat profesorem w amerykańskich uczelniach: **Columbia University's School of International and Public Affairs** oraz **Columbia Law School**.

● Japońska **Fair Trade Commission** zaprobowała 5 lutego br. połączenie dwóch japońskich producentów sprzętu pomiarowego - **Topcon Corp.** i **Sokkia Co. Ltd.**; w ramach przejęcia **Topcon** zakupił ponad 32 mln akcji **Sokkii** (94% udziałów) za około 194 mln dolarów; **Topcon** będzie odpowiedzialny za systemy GPS i kontroli maszyn, sprzedaż tachimetrów i innego sprzętu geodezyjnego (z wyjątkiem niezmotoryzowanych tachimetrów w Japonii) natomiast część należąca do **Sokkii** zajmie się rozwojem i tworzeniem tachimetrów i innych instrumentów geodezyjnych; obie firmy posiadają biura m.in. w USA, Kanadzie, Chinach, Korei, Ameryce Środkowej i Południowej, Europie i na Bliskim Wschodzie; kierownictwo oddziałów europejskich ma swą siedzibę w Holandii; podczas pierwszego walnego zgromadzenia udziałowców połączonych firm zapadnie decyzja o zmianie nazwy na **Sokkia-Topcon**.

● Budżet Amerykańskiej Służby Geologicznej **USGS** na 2009 rok zaplanowano na 968,5 mln dolarów i będzie niższy od tegorocznego o 38 mln; o 34,9 mln dolarów wzrosną nakłady na cele priorytetowe, o 15 mln zwiększą się koszty stałe, natomiast o 87,8 mln zredukowane zostaną wydatki na mniej ważne zadania; w budżecie **USGS** 62,6 mln przeznaczono na teledetekcję, uwzględniając w tym 2-milionowy wzrost nakładów, wynikający z realizacji **National Land Imaging Program**; analizy geograficzne i monitoring pochłonią łącznie 10,5 mln dolarów, a realizacja **National Geospatial Program** - 69,6 mln.