

Ubezpieczenie dla geodety

Pakiet „Geodeta” to kompleksowy program ubezpieczeniowy opracowany specjalnie dla naszego środowiska zawodowego. 25 lipca 2000 r. podpisana została umowa w tej sprawie między Kancelarią Brokerów Ubezpieczeniowych „Asekuracja-Complex” Sp. z o.o. a Stowarzyszeniem Prywatnych Geodetów Pomorza Zachodniego.

Wraz z nastaniem gospodarki rynkowej wzrosły potrzeby ubezpieczeniowe geodetów w odniesieniu do posiadanego mienia oraz odpowiedzialności zawodowej. Samodzielne poszukiwania odpowiednich rozwiązań często nie przynosiły rezultatu wskutek słabości negocjacyjnej pojedynczych firm geodezyjnych oraz trudności w sprecyzowaniu potrzeb ubezpieczeniowych. Po negatywnych doświadczeniach z firmami ubezpieczeniowymi SPGPZ poprosiło o pomoc brokerów ubezpieczeniowych. Broker ubezpieczeniowy to pełnomocnik reprezentujący interesy klienta wobec firm ubezpieczeniowych. Jego celem jest wypracowanie na podstawie analizy potrzeb klienta korzystnych warunków ubezpieczeń oraz uzyskanie najlepszej ceny za udzieloną przez firmę ubezpieczeniową ochronę. Dzięki brokerowi przedsiębiorcy mogą obniżyć koszty ubezpieczenia (i prowa-

dzenia działalności) oraz czuć się pewnie, gdy wydarzy się szkoda. KBU „Asekuracja-Complex” Sp. z o.o. na zlecenie Stowarzyszenia Prywatnych Geodetów Pomorza Zachodniego opracowała kompleksowy program ubezpieczeniowy.

Ostateczny kształt pakietu wynegocjowano z PZU S.A., jednak nadal prowadzone są rozmowy z innymi firmami ubezpieczeniowymi. Podstawowe korzyści wynikające z pakietu to:

1. Komasaacja wszystkich rodzajów ryzyka. W przypadku ubezpieczeń zawodowych z I grupy pakietu wszystkie rodzaje ryzyka (wypisywane dotąd na kilku polisach) znajdują się teraz na jednym dokumencie ubezpieczeniowym. Jednocześnie ubezpieczający nie musi pamiętać o terminach wznowienia ubezpieczeń.
2. Wspomaganie klienta przez kancelarię brokerską w procesie formułowania roszczenia dla uzyskania stosownego odszkodowania
3. Uzyskanie oszczędności – przy ubezpieczeniu w pakiecie – rzędu 30-50% (w porównaniu z dotychczas zawierającymi umowami ubezpieczenia) przy jednoczesnej lepszej ochronie ubezpieczeniowej.
4. Ograniczenie do minimum czasu potrzebnego na zawarcie umowy ubezpieczenia.

Pakiet został podzielony na trzy grupy (przy czym w grupie II i III uwzględnia się wszystkie zniżki taryfowe).

Grupa I. Ubezpieczenia zawodowe, w skład których wchodzi:

- odpowiedzialność cywilna kontraktowa (niewykonanie lub nienależyte wykonanie kontraktu, zobowiązania) oraz deliktowa (szkody wyrządzone osobom trzecim wskutek czynu niedo-

zwolonego) z włączoną odpowiedzialnością najemcy, a także podlimit z tytułu odpowiedzialności cywilnej pracodawcy;

- ubezpieczenie sprzętu geodezyjnego używanego do prac w terenie;
- ubezpieczenie biurowego sprzętu elektronicznego;
- ubezpieczenie danych i nośników danych;
- ubezpieczenie od ognia i innych żywiołów (budynków i budowli oraz wyposażenia biur);
- ubezpieczenie od kradzieży z włamaniem i rabunku;
- ubezpieczenie od następstw nieszczęśliwych wypadków (NNW) osób zatrudnionych w firmach geodezyjnych.

Grupa II. Ubezpieczenia komunikacyjne pojazdów zarejestrowanych jako służbowe: AC + Assistance, OC + ZK (bezskładkowo), NNW.

Grupa III. Ubezpieczenia majątku osobistego oraz pojazdów należących do geodetów:

- ubezpieczenia komunikacyjne AC, OC, NNW, ZK (ZK bezskładkowo) wg obowiązujących taryf ze zniżką marketingową 20% (nie więcej niż 60%);
- ubezpieczenia budynków i mieszkań według obowiązującej taryfy z dodatkową zniżką marketingową 30%.

Ubezpieczenie zawierane jest na podstawie specjalnego wniosku dokumentującego bieżące potrzeby ubezpieczeniowe oraz kopii wszelkich dotychczas zawieranych ubezpieczeń (także w trakcie ich obowiązywania) umożliwiających analizę historii rodzajów ryzyka ubezpieczeniowego klienta. Dodatkowe informacje uzyskać można w Stowarzyszeniu Prywatnych Geodetów Pomorza Zachodniego.

**Marek Strackiewicz,
Zdzisław Obstawski**