

Plan przetargów GUGiK na 2023 rok

W bieżącym roku Główny Urząd Geodezji i Kartografii zamierza wydać na zamówienia publiczne ponad 36 mln zł – wynika z opublikowanego właśnie planu. Wpisano w nim łącznie 27 pozycji, w tym 13 przetargów „powyżej progów unijnych” (wynoszących obecnie 140 tys. euro, czyli 656 tys. zł).

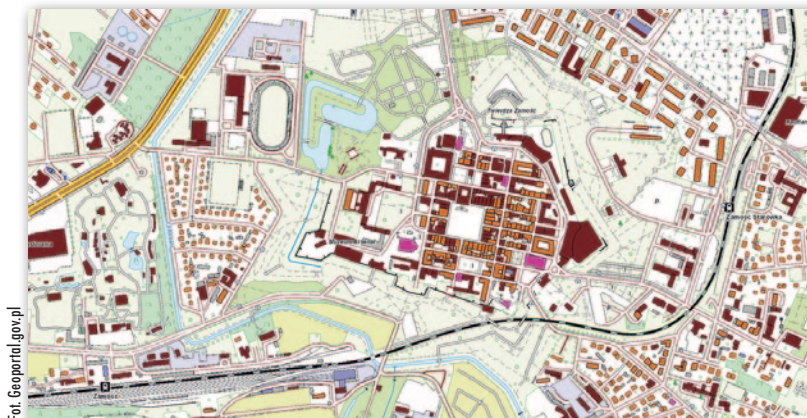
Jeśli chodzi o przetargi na prace geodezyjne i kartograficzne, w planie znalazło się 7 pozycji o łącznej wartości ponad 20 mln zł (dla porównania w ubiegłorocznym było to 24 mln zł). Co ważne, część z tych przetargów już ogłoszono (a niektóre udało się nawet rozstrzygnąć). Dotyczy to zamówień na:

- modernizację podstawowej osnowy geodezyjnej na terenie kraju za 2,0 mln zł; na razie ogłoszono jeden przetarg dotyczący osnowy wysokościowej;

- aktualizację bazy danych obiektów topograficznych (BDOT10k) za 3,3 mln zł; w tym roku ogłoszono dwa takie postępowania;
- lotniczy skaning laserowy trzech województw o gęstości 4 pkt/m kw.; w tym postępowaniu podpisano już wszystkie trzy kontrakty o łącznej wartości 4,76 mln zł;
- lotniczy skaning laserowy miast o gęstości 12 pkt/m kw. i wykonanie ortofotomapy z pikselem 5 cm; jak na razie w procedurze tej podpisano jedną z trzech umów;

Na ogłoszenie czekają ponadto przetargi na:

- opracowanie map tematycznych (planowany termin rozpisania: III/IV kwartał, wartość: 406 tys. zł);
- pomiar osnowy grawimetrycznej (planowany termin rozpisania: II kwartał, wartość: 650 tys. zł);



Fot. Geoportal.gov.pl

- modele siatkowe 3D mesh (planowany termin rozpisania: I/II kwartał, wartość: 954 tys. zł). Podobnie jak w latach poprzednich w planie przetargów GUGiK nie zabrakło zamówień informatycznych. Dotyczą one chociażby świadczenia usług asysty technicznej i konserwacji dla oprogramowania Geoportal, PZGiK oraz CAPAP (wartość: 1,9 mln zł),

- rozbudowy ZSIN (4,2 mln zł), świadczenia usług rozszerzonej gwarancji dla infrastruktury Oracle (1,4 mln zł), zakupu podsystemu bezpieczeństwa (1,6 mln zł) oraz rozbudowy centralnego zasobu NAS (1,8 mln zł). Urząd zamierza ponadto zamówić sprzęt GNSS na potrzeby systemu ASG-EUPOS za kwotę około 650 tys. zł.

JK

Esri docenia ICEYE za radarowe analizy

Polsko-fińska firma ICEYE została nagrodzona przez Esri – producenta pakietu ArcGIS – tytułem Top Startup Partner. Wyróżnienie wręczono podczas dorocznej konferencji partnerów Esri, która w tym roku odbyła się w Palm Springs w dniach 4–6 marca. Nagrodę przyznano w uznaniu za „duże możliwości rozwoju we współpracy w Esri”.

Polsko-fińska spółka ICEYE znana jest przede wszystkim jako operator największej konstelacji małych obserwacyjnych satelitów radarowych (obecnie liczącej 16 aparatów). Ale oprócz dostarczania surowych danych firma zajmuje się też wykonywaniem na ich podstawie analiz przestrzennych. Dzięki krótkiemu czasowi rewizyty dane z satelitów ICEYE pozwalają na szybkie opracowywanie map dla dowolnego obszaru na Ziemi m.in. na potrzeby zarządzania kryzysowego. Esri wyróżniło polsko-fińską firmę głównie dla-



tę, że wspomniane analizy dostępne są bezpośrednio z poziomu pakietu ArcGIS.

– Nasze partnerstwo z Esri umożliwia firmom uwolnienie pełnego potencjału analiz ICEYE dotyczących katastrof naturalnych – powiedział Paul Barron, global head of partnerships w firmie ICEYE.

– Wprowadzając nasze dane o zagrożeniach bezpośrednio do procesów decyzyjnych organizacji, agencji rządowych, służb ratowniczych i firm ubezpieczeniowych, ułatwiamy podejmowanie szybkich reakcji – podkreślił.

Źródło: ICEYE

Spore wzrosty Bentley Systems

Amerkańska firma Bentley Systems – znana chociażby z takich programów inżynierskich jak MicroStation, iTwin, ContextCapture, Descartes czy ProjectWise – znacząco zwiększyła swoje przychody oraz zyski. W 2022 r. łączna wartość sprzedaży sięgnęła 1,099 mld dolarów, co względem roku poprzedniego oznacza wzrost o 13,9% (lub o 19,8% bez uwzględnienia zmian kursów walut). Znacząca część tej kwoty pochodzi ze sprzedaży subskrypcji na oprogramowanie – w 2022 r. przyniosły one 960 mln dolarów, co oznacza wzrost rok do roku o 18,1%. Dobrze prezentuje się również bilans firmy. Rok 2022 zakończyła ona bowiem zyskiem netto w wysokości 274 mln dolarów. To o 6 mln dolarów więcej niż rok wcześniej. Dyrektor generalny firmy Greg Bentley powiedział: „Czwarty kwartał, a tym samym wyniki operacyjne za cały rok 2022 spełniły nasze oczekiwania i to mimo utraty rynku rosyjskiego i niesprzyjających warunków w Chinach związanych z pandemią. W 2023 r. przygotowujemy się na porównywalne wzrosty, ponieważ nasi obecni i potencjalni klienci z konieczności priorytetowo traktują przejście na technologię cyfrową, aby sprostać przyspieszonemu popytowi na inżynierię infrastruktury”.

Źródło: Bentley Systems