

# Gdzie szukać pieniędzy

**Integracja Polski z Unią Europejską oznaczać będzie dla właścicieli małych i średnich przedsiębiorstw (MSP) likwidację barier i ograniczeń w stosunkach gospodarczych z innymi członkami Wspólnoty. Wielką szansą na podniesienie konkurencyjności naszych firm są programy pomocowe UE: PHARE, ISPA, SAPARD oraz budżetowe asygnowane przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości (PARP). Czy firmy geodezyjne mogą z nich korzystać? Do kogo zwrócić się o pomoc? Jakie dokumenty są niezbędne? Jak prawidłowo wypełnić wniosek? Uzyskanie odpowiedzi na te pytania tworzy dla większości przedsiębiorców barierę na drodze do uzyskania pomocy unijnej.**

**W** przeddzień rozszerzenia Unii Europejskiej wielu polskich przedsiębiorców zaplanowało już strategiczne rozwiązania, które pozwolą ich firmom utrzymać się na wolnym rynku europejskim. Zdecydowana większość małych i średnich polskich firm chce iść do Unii, bo widzi w tym dobry interes. Jeśli już czegoś się boją, to głównie morderczej konkurencji z zagranicy oraz swobody przepływu towarów. Jednak z punktu widzenia geodetów nie napływ towarów, lecz usługa jest niepokojący.

## ● MSP i ich udział w rynku

Małe i średnie firmy mają bardzo istotne znaczenie w gospodarce wolnorynkowej i stanowią o sile gospodarczej kraju. Potrafią one skutecznie wchodzić w nisze rynkowe i szybko się przystosowywać do potrzeb i wymagań klientów. W Unii Europejskiej MSP stanowią 99,8% firm, ich udział w przychodach ze sprzedaży to 56,2%, zatrudniają ponad 66% zasobów siły roboczej. Badania statystyczne prowadzone przez GUS potwierdzają, iż również w Polsce udział sektora MSP jest znaczny i stale się zwiększa (99,8% firm to MSP, tworzą one 48,2% PKB, pracuje w nich 64% ogółu zatrudnionych). Na kondycję małych i średnich firm (a takimi są przecież firmy geodezyjne) wpływ ma wiele czynników i uwarunkowań:

- wielkość majątku, jakim dysponuje przedsiębiorstwo,
  - zdolność do wdrażania postępu technicznego i technologicznego,
  - sprawność zarządzania posiadanymi zasobami,
  - poziom wiedzy i kreatywność kadry,
  - unikalność i jakość oferowanych produktów i usług,
  - ogólny poziom rentowności produkcji.
- Tworzenie przez państwo warunków rozwoju dla małych i średnich firm powinno być podstawowym celem polityki rządu. Założono, że wobec tych przedsiębiorstw muszą być prowadzone skuteczne działania poprzez stosowanie instrumentów i rozwiązań wspólnych dla ogółu, uzupełnionych instrumentami szczególnymi, adresowanymi wyłącznie do MSP. Ich rozwój w dużej mierze zależy m.in. od wielkości kapitału pochodzącego z zasobów własnych oraz od dostępu do źródeł zewnętrznych, tj. kredytów, leasingów, subwencji itp. W Polsce zdolność tego sektora do finansowania rozwoju jest nadal ograniczona.

## ● Szansa na dofinansowanie...

W sukurs państwom kandydującym przyszła sama Unia Europejska. Wprowadziła szereg programów bezzwrotnej pomocy finansowej. Największym z nich jest PHARE, którego początki sięgają roku 1990, a koordynatorem jest Komisja Europejska. W budżecie Unii na lata 2000-2006 wysokość funduszu została ustalona na 1,56 mld euro rocznie dla wszystkich krajów (30% tej kwoty przeznaczona jest na projekty wspierające rozwój instytucjonalny, a 70% – na projekty typu inwestycyjnego). Obecnie pomoc z funduszy PHARE otrzymuje 13 państw, wśród których Polska jest największym beneficjentem. Z programu PHARE 2000 otrzymała 484,36 mln euro, z PHARE 2001 – 468,45 mln euro, a na PHARE 2002 przewidziane jest ok. 450 mln euro.



Ważnym programem jest ISPA (Instrument for Structural Policies Pre-Accession), w ramach którego realizowane są duże projekty infrastrukturalne z zakresu ochrony środowiska oraz transportu. Pomoc z tego funduszu na rok 2000 wyniosła 348 mln euro, na rok 2001 – 365 mln euro, a do roku 2006 przewidziane jest sukcesywne zwiększanie tej kwoty. I wreszcie program SAPARD (Support for Pre-Accession Measures for Agriculture and Rural Development), wspierający rozwój obszarów wiejskich (171,6 mln euro rocznie do roku 2006). Uzupełnieniem tych wszystkich programów unijnych są krajowe fundusze, promowane i asygnowane przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości.

## ● ...i polska rzeczywistość

Jednak możliwość uzyskania pomocy z funduszy strukturalnych zależy od spełnienia przez nasz kraj ważnych warunków:

- 1) przygotowania precyzyjnych planów wykorzystania środków wspólnotowych,
- 2) zapewnienia współfinansowania krajowego,
- 3) zbudowania i uruchomienia systemu programowania, zarządzania, monitorowania, oceny i kontroli (zarówno w skali kraju, jak i regionów) przepływu środków finansowych.

W negocjacjach z Komisją Europejską o wysokości dopłat pomocny jest „Narodowy Plan Rozwoju na lata 2004-2006” zatwierdzony przez Radę Ministrów 14 stycznia br. Przygotowania do udziału Polski w przyszłej pomocy UE wiąże się również z pracami nad decentralizacją systemu wdrażania pomocy, polegającymi na przejęciu przez Polskę zadań związanych z realizacją projektów. W szczególności dotyczy to wypełniania funkcji zarządzania finansowego i kontroli, w tym zatwierdzania dokumentacji przetargowej oraz kontraktów z wykonawcami.

W większości przypadków jednostką kontraktującą programy pomocowe jest PARP, która jest odpowiedzialna za całkowity nadzór, zarządzanie i wdrażanie pomocy, choć niektóre zadania w przypadku programów regionalnych są częściowo delegowane na Regionalne Instytucje Finansujące (RIF), będące w większości przypadków wojewódzkimi agencjami rozwoju regionalnego.

Utworzenie kompleksowego systemu zarządzania pomocą unijną jest dla naszego kraju nie lada problemem. Program SAPARD ruszył z blisko trzyletnim poślizgiem, dopiero niedawno Bruksela zatwierdziła 16 projektów ISPA, a z programu PHARE pieniądze szły głównie na szkolenia, co rozczarowało tych, którzy szukali tanich kredytów i pożyczek inwestycyjnych. Jednak najwięcej kontrowersji powstało wokół realizacji przetargów. W „naszej rzeczywistości przetargowej” każda decyzja budziła wątpliwości, a komisja często posądzana była o faworyzowanie tej czy innej firmy.

Teoretycznie Unia Europejska miała przekazywać Polsce 1 mld euro rocznie, jednak do tej pory pieniądze pozostawały głównie „na papierze”. Mimo że fundusze z puli lat poprzednich się kumulują, to przecież są to środki na rozwój firm i przygotowanie ich do

## Programy PHARE 2000

Każdy program ma zwykle określony górny i dolny limit kwoty dotacji. O dotację z jednego funduszu można ubiegać się kilkakrotnie, składając każdorazowo osobny projekt. Ważne jest, by przekroczyć dolną granicę, a w sumie nie przekroczyć limitu górnego. Jeśli przedsiębiorca korzysta z różnych programów, to limity się nie sumują.

Nazwa Programu	Na co można przeznaczyć pieniądze?	Kto może skorzystać?	Ile można dostać? [tys. euro]	Całkowity budżet [mln euro]	Terminy składania projektu
Wstęp do jakości	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ wdrażanie systemów jakości</li> <li>■ przygotowanie kadr do zarządzania jakością</li> <li>■ uzyskiwanie certyfikatów zgodności dla wyrobów i usług</li> <li>■ ocena zgodności wyrobów</li> <li>■ nadawanie wyrobom znaków CE</li> </ul>	MSP mające siedzibę na terenie RP	min. – 1 maks. – 10 nie więcej niż 60% kosztów netto	8 (Unia Europejska) 2,67 (Budżet Państwa)	program zakończony, przewidywane nowe terminy
Innowacje i technologie dla rozwoju przedsiębiorstw	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ realizacja projektów nakierowanych na rozwój technologiczny przedsiębiorstw</li> <li>■ przygotowanie do wdrożenia rozwiązań innowacyjnych i nowych technologii</li> <li>■ wdrażanie nowych technologii</li> <li>■ wdrażanie własnych technologii</li> </ul>	MSP mające siedzibę na terenie RP	min. – 1,5 maks. – 10 nie więcej niż 60% kosztów netto	7 (UE) 2,33 (BP)	program zakończony, przewidywane nowe terminy
Przygotowanie do działania na rynku europejskim	współfinansowanie szkoleń i doradztwa w zakresie zarządzania, marketingu, zasobów ludzkich, finansów i rachunkowości, produkcji i jakości oraz innowacji i transferu technologii	MSP mające siedzibę na terenie RP prywatyzowane drogą leasingu pracowniczego	min. – 1,5 maks. – 10 nie więcej niż 80% kosztów netto	1 (UE) 0,33 (BP)	program zakończony, przewidywane nowe terminy
Program Rozwoju Przedsiębiorstw (PHARE 2000 Spójność Społeczna i Gospodarcza)	rozwój sektora MSP i tworzenie nowych miejsc pracy, pomoc przedsiębiorstwom w zwiększeniu ich konkurencyjności i efektywności na rynku	MSP mające siedzibę na terenie województw: warmińsko-mazurskiego, lubelskiego, podkarpackiego, śląskiego	min. – 0,5 maks. – 5 nie więcej niż 60% kosztów netto	2,05 (UE) 0,68 (BP)	do 14 listopada 2003 r.
Program Rozwoju Przedsiębiorstw Eksportowych (PHARE 2000 SSG)	rozwój sektora MSP i tworzenie nowych miejsc pracy, pomoc przedsiębiorstwom w zwiększeniu ich konkurencyjności i efektywności na rynkach eksportowych	MSP mające siedzibę na terenie województw: lubelskiego, podkarpackiego, śląskiego	min. – 1,5 maks. – 10 nie więcej niż 60% kosztów netto	2,35 (UE) 0,77 (BP)	do 14 listopada 2003 r.
Fundusz Dotacji Inwestycyjnych	rozwój sektora MSP i tworzenie nowych miejsc pracy poprzez dofinansowywanie zakupów nowych maszyn i urządzeń (z uwzględnieniem zakupu nowego sprzętu komputerowego) oraz środków transportu	MSP mające siedzibę na terenie RP realizujące projekty inwestycyjne na terenie województw: warmińsko-mazurskiego, lubelskiego, podkarpackiego, śląskiego	min. – 2 maks. – 50 nie więcej niż 25% kosztów netto	25,7 (UE) 8,6 (BP)	do 21 listopada 2003 r.
Program Dotacji dla Organizacji Wspierania Biznesu	finansowanie kosztów rozwoju Organizacji Wspierania Biznesu w takich dziedzinach jak rozwój produktu, współfinansowanie specyficznych działań, wdrożenie systemu jakości	Organizacja Wspierania Biznesu oficjalnie zarejestrowana na terenie woj. podkarpackiego	min. – 3,5 maks. – 50 nie więcej niż 80% kosztów netto	0,57 (UE) 0,19 (BP)	do 30 kwietnia 2003 r.
Program Promocji Eksportu	współfinansowanie kosztów realizacji projektów eksportowych obejmujących badania rynkowe, promocję produktu, uczestnictwo w zagranicznych targach i wystawach	MSP mające siedzibę na terenie RP, będące eksporterem towarów pochodzenia krajowego lub usług	min. – 1,5 maks. – 10 nie więcej niż 60% kosztów netto	3,25 (UE)	program zakończony
Wprowadzenie do Eksportu	współfinansowanie kosztów uczestnictwa w szkoleniu „Studium ABC eksportu dla MSP”	MSP mające siedzibę na terenie RP	maks. – 1 nie więcej niż 60% kosztów netto	0,5 (UE)	program zakończony

## Programy PARP

Nazwa programu	Na co można przeznaczyć pieniądze?	Kto może skorzystać?	Ile można dostać? [tys. zł]	Terminy składania projektu
Dotacja szkoleniowa	finansowanie kosztów uczestnictwa w szkoleniu z zakresu zarządzania zasobami przedsiębiorstwa, marketingu, zastosowania technik informatycznych w firmie	MSP mające siedzibę na terenie RP	min. – 1 maks. – 5 nie więcej niż 60% kosztów netto szkolenia	projekt wstrzymany do odwołania
Dotacja na uzyskanie certyfikatu	finansowanie części kosztów uzyskania certyfikatów systemów zarządzania jakością, środowiskiem, bezpieczeństwem i higieną pracy, usług doradczych i szkoleniowych	MSP mające siedzibę na terenie RP	maks. – 26 (dla MP) nie więcej niż 60% kosztów netto maks. – 37 (dla SP) nie więcej niż 60% kosztów netto	projekt wstrzymany do odwołania
Wspieranie rozwoju i przedsiębiorczości	finansowanie części kosztów związanych z udziałem w konferencjach, seminariach, targach, wystawach, wydawaniem publikacji	organizacje zrzeszające przedsiębiorców	maks. – 150 nie więcej niż 50% kosztów netto szkolenia	projekt aktualny – nie określono terminu

## Inne programy Unii Europejskiej

Nazwa programu	Na co można przeznaczyć pieniądze?	Kto może skorzystać?	Ile można dostać? [tys. euro]	Terminy składania projektu
Program małych grantów	współfinansowanie projektów, które: ■ poszerzają wiedzę na temat integracji Polski z UE ■ mają bezpośredni wkład w proces integracji ■ przybliżają tematykę europejską w Polsce	fundacje, stowarzyszenia, instytucje typu non-profit mające siedzibę w RP, muszą posiadać fundusze na prowadzenie projektu, wykazać się doświadczeniem w realizacji podobnych projektów	min. – 5 maks. – 50 nie więcej niż 80% kosztów netto	projekt aktualny – nie określono terminu
Program Ramowy UE Badań, Rozwoju Technologicznego oraz Prezentacji wspomagający Tworzenie Europejskich Obszarów Badawczych oraz Innowacje (2002-2006)	współfinansowanie prac badawczych, prezentacji osiągniętych rezultatów oraz działań im towarzyszących na poziomie europejskim	osoby prawne, ośrodki badawcze, związki grupujące firmy poszczególnych branż, MSP, które stworzą konsorcjum	pełne koszty bezpośrednie i pośrednie lub pełne rzeczywiste koszty bezpośrednie + 80% stały wskaźnik albo dodatkowe koszty bezpośrednie + 20% stały wskaźnik	projekt aktualny – nie określono terminu

konkurencji na rynku europejskim. Rozbudowana biurokracja i powszechnie widoczny brak wsparcia w udzieleniu pomocy samym zainteresowanym odbiją się na nas po wejściu do Unii. Akcesja już wkrótce, dlatego należy „darowiznę” wykorzystać mądrze, a przede wszystkim szybko.

### ● Dla kogo pomoc

Przez cały 2003 r. przedsiębiorcy mogą się starać o pieniądze z unijnych funduszy przedakcesyjnych. W rozporządzeniu Rady Ministrów z 20 lutego 2003 r. w sprawie działań podejmowanych przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębior-

czości zawarte są wytyczne: kto, ile i na co może otrzymać pomoc. Ten obszerny dokument wpływać będzie na sprawność, tempo i jakość wydawanych decyzji. A przecież nie o to chodzi, by jak najwięcej projektów odrzucić, lecz jak najwięcej przyjąć i przedstawić Komisji Europejskiej. By dać szansę tym, którzy rzeczywiście chcą się rozwijać i konkurować na rynku europejskim. Faktem jest, że nie wszyscy pomoc otrzymają, ale ostateczna decyzja należy nie do nas.

By myśleć o jakiegokolwiek pomocy, trzeba spełniać dwa podstawowe warunki:

■ być małym lub średnim przedsiębiorcą w rozumieniu ustawy z 19 listopada 1999 r. *Prawo o działalności gospodarczej*,

■ mieć siedzibę na terenie Polski.

Ale to nie wszystko. W zależności od charakteru programu lista warunków jest niekiedy bardzo długa.

Program wydatków z puli PHARE 2000 przewidywał, że z niektórych funduszy mogą korzystać tylko wybrane województwa (warmińsko-mazurskie, lubelskie, podkarpackie, podlaskie, śląskie). W pierwszej połowie 2003 r. ma być uruchomiony w programie PHARE 2001 fundusz inwestycyjny dla wszystkich województw.

W rozporządzeniu Rady Ministrów z 20 lutego 2003 r. w sprawie działań podejmowanych przez PARP wprowadzone są zmiany w dotychczasowych zasadach przyznawania właścicielom MSP bezzwrotnej pomocy finansowej, przez co został poszerzony zakres dotacji. Dotacje takie przysługują teraz przedsiębiorcom ze wszystkich sektorów gospodarki. Chętnych powinno być coraz więcej, ale tak nie jest. Dlaczego?

### ● Droga przez mękę

Sięgnięcie po pieniądze z funduszy strukturalnych nie jest rzeczą prostą, a dla niektórych nawet niemożliwą (patrz ramka „Droga do dotacji...”). Złożenie wniosku oznacza zapisanie dziesiątek stron papierów. Przedtem jednak należy zapoznać się z „Wytycznymi dla wnioskodawców” (tylko 16 stron).

Jeśli chodzi o umowę kredytową z bankiem, to jest ona osiągalna tylko dla przedsiębiorstw o dobrej kondycji finansowej. Czas urzędowego obiegu dokumentacji to ok. 3 miesiące, przygotowanie projektu i uzyskanie umowy z bankiem to kolejnych kilka tygodni. Z wszystkimi tymi czynnościami wiąże się dodatkowo koszty, które ponosi przyszły beneficjent. A wynik jest taki, że nieliczni przedsię-



## Prezentujemy MicroStation V8

### Odkryj nowy świat

Pracując z MicroStation® V8, możesz wrzucić wyższy bieg. Ostatnia wersja najsilniejszego na rynku programu do prac inżynierskich zawiera unikalne możliwości aktualizacji zmian w projekcie, zachowując w pamięci, kto, co i kiedy zmienił.

Użytkownik może pracować na plikach MicroStation DGN i AutoCAD® DWG, ma do dyspozycji nieograniczoną wielkość pliku, liczbę warstw, własne standardy i style, Microsoft® Visual Basic® for Applications, pracę z bazą Oracle 8i® i wiele innych opcji.

Jeżeli nie jesteś uczestnikiem programu opieki technicznej Bentley Select®, to najlepszy moment, by nim zostać.

MicroStation® V8. Odkryj nowy świat



biorcy, którzy pomimo skomplikowanej procedury odważyli się sięgnąć po wsparcie – włożyli bardzo dużo wysiłku i zostali wpędzeni w poważne kłopoty. Wsparcie jest wypłacane z ogromnym opóźnieniem, co naraziło firmy na kłopoty, wymierne straty finansowe i utratę wiarygodności. A nie tak miało być! Rząd obiecywał, że pieniądze, z Brukseli, będą kołem zamachowym polskiej gospodarki. Jak na razie stały się antyreklamą Unii Europejskiej i jej działania.

### Mały przedsiębiorca\*

- zatrudnia nie więcej niż 50 pracowników,
- osiągnął przychód netto ze sprzedaży wyrobów i usług nie przekraczający równowartości w złotych 7 milionów euro na koniec poprzedniego roku obrotowego,
- posiada mniej niż 25% udziałów lub akcji, udziałów w zysku i głosów w zgromadzeniu akcjonariuszy.

### Średni przedsiębiorca\*

- zatrudnia nie więcej niż 250 pracowników,
- osiągnął przychód netto ze sprzedaży wyrobów i usług nie przekraczający równowartości w złotych 40 milionów euro na koniec poprzedniego roku obrotowego,
- posiada mniej niż 25% udziałów lub akcji, udziałów w zysku i głosów w zgromadzeniu akcjonariuszy

\* W rozumieniu ustawy Prawo działalności gospodarczej z 19 listopada 1999 r. (Dz.U. nr 101, poz. 1178 z późn. zm.)

Doświadczenia ubiegłych lat pokazują, że przedsiębiorcy popełniają wiele błędów, niekiedy błahych, które skutecznie zamykają im drogę do otrzymania pomocy (np. przeliczenie kwoty dotacji w zł na euro po nieodpowiednim kursie). Niestety, zarówno RIF, PARP, jak i przedstawiciele Komisji Europejskiej są bardzo wyczuleni na wszystkie uchybienia formalne. Źródłem tych błędów jest często niewiedza samych wnioskodawców i nieumiejętność przełożenia pomysłu na język projektu. Zwykle przez projekt rozumieją oni wszystkie zadania, które należy wykonać, by w pełni go zrealizować. Tymczasem należy ująć tylko te planowane działania, które mieszczą się w konkretnym programie dotacji. I nie pomoże tu użycie technicznego słownictwa, świadczącego o znajomości branży.

### Geodezyjne rodzynek

Jak to wszystko wygląda z perspektywy rynku usług geodezyjno-kartograficznych? Przecież nasze firmy geodezyjne to wyłącznie przedsiębiorstwa małe i średnie,

rzadko zatrudniające więcej niż 50 osób, a w przeważającej liczbie – jednoosobowe. Dodatkowo dynamika rozwoju tej gałęzi nauki i działalności gospodarczej jest tak duża, że powinniśmy się zastanowić nad swoim miejscem w „nowej Europie”. Konkurencja z zachodnimi firmami zapaści się bardzo ciekawie. Z jednej strony wykwalifikowana kadra, a z drugiej – ograniczone możliwości kapitałowe i techniczne. Dlatego nie wolno nam absolutnie przegapić szansy w postaci pomocy finansowej, jaką daje nam Unia Europejska. Mimo tego że dotychczasowe działania instytucji odpowiedzialnych za przyznawanie dotacji zasługują na krytykę, to jednak może warto rozważyć ich ofertę. A jest w czym wybierać (patrz tabela)!

Choćby tak bardzo popularny ostatnimi czasy temat zarządzania jakością ISO 9001. Firmy Geokart-Projekt Sp. z o.o. z Warszawy, OPGK Sp. z o.o. z Krakowa oraz Geomar S.A. ze Szczecina wystąpiły z wnioskiem o refundację kosztów wprowadzenia tego systemu i ją otrzymały. I choć pochłonęło to wiele czasu i środków, inwestycja ma szansę przynieść pożądane efekty. Instytucją refundującą w tym przypadku była PARP, która zwróciła dwóm pierwszym firmom 50%, a trzeciej 33% kosztów usługi konsultingowej. Małopolska Grupa Geodezyjno-Projektowa S.A. z Tarnowa z programu „Wstęp do jakości” dostała na projekt o podobnym charakterze (opracowanie i przeprowadzenie audytu nadzoru) 1020 euro co stanowiło 60% kosztów. W ramach funduszu PHARE 2000 „Innowacje i technologie dla rozwoju przedsiębiorstw” z pomocy skorzystały: Przedsiębiorstwo Wielobranżowe SKALMIAR z Aleksandrowa Kujawskiego, które otrzymało 2261,70 euro na wdrożenie specjalistycznego systemu wspomagającego prowadzenie firmy geodezyjnej i było to 60% całkowitych kosztów projektu, firma Ekspertgrunt Sp. z o.o. z Konina – 10 000 euro na wpro-

### Do kogo po dotacje

Dotacji dla małych i średnich przedsiębiorstw w ramach programu PHARE udziela Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości: [www.parp.gov.pl](http://www.parp.gov.pl), e-mail: [biuro@parp.gov.pl](mailto:biuro@parp.gov.pl), adres: 02-017 Warszawa, Al. Jerozolimskie 125/127, tel.: (0 22) 699-70-44/45, faks: (0 22) 699-70-46/56.

Każdemu wnioskodawcy przysługuje 10 godzin darmowych konsultacji udzielanych w Punktach Konsultacyjno-Doradczych przy RIF, dotyczących poszczególnych programów i składania aplikacji.

### Droga do dotacji z funduszy PHARE

1. Wypełnienie wniosku oraz przygotowanie niezbędnych dokumentów (dokument rejestrowy wnioskodawcy, aktualne raporty finansowe, kopia wniosku kredytowego, który firma zamierza złożyć w banku, studium wykonalności projektu, umowa z wykonawcą usługi).
2. Złożenie pliku dokumentów w RIF, gdzie po upływie terminu składania wniosków komisja dokonuje jego sprawdzenia pod kątem formalnym. Jeśli wniosek znajdzie uznanie komisji trafia do PARP, gdzie musi być zaakceptowany przez przedstawicieli Ministerstwa Gospodarki i Komisji Europejskiej.
3. Po uzyskaniu akceptacji przedsiębiorca podpisuje w RIF umowę o przyznaniu dotacji. Beneficjent musi dostarczyć umowę kredytową z bankiem a jednocześnie może wystąpić o zaliczkę – część wnioskowanej dotacji.
4. Rozpoczęcie działań objętych dotacją musi nastąpić po podpisaniu umowy i dostarczeniu umowy kredytowej. Termin zakończenia projektu jest z góry ustalony w umowie
5. Po zakończeniu projektu przedsiębiorca przekazuje do RIF wniosek o wypłatę całości dotacji (de facto jej części) poparty dowodami (faktury, rachunki), że wydał pieniądze zgodnie z ich przeznaczeniem.

wadzenie systemu obiegu dokumentów H1 DDM (59,52% całości) i 4850 euro na wdrożenie systemu TerMap (graficzny rejestrator połowy, 59,85%), Przedsiębiorstwo Usług Inżynieryjno-Geodezyjnych z Poznania – 4850 euro na wdrożenie systemu zarządzania relacjami z klientem H1 CRM (60%), a Przedsiębiorstwo Wielobranżowe GEOSERVICE s.c. z Krakowa – 9600 euro na automatyzację procesu tworzenia mapy geodezyjnej dla celów projektowych (60%). Z programu „Wprowadzenie do eksportu” firma Usługi Geodezyjne Maciej Ćwiek z Krakowa otrzymała zwrot kosztów szkolenia „Studium ABC eksportu dla MSP” w wysokości 912 euro (60%).

Obok wielu projektów typu „Kolekcja mody – wiosna 2003” (4920 euro!!!) liczba tych z zakresu geodezji jest bardzo mała. Szkoda. Może to jednak jedyny sposób, by przygotować się do skutecznej konkurencji z europejskimi firmami? Warto się nad tym zastanowić i podjąć konkretne działania, bo czasu jest coraz mniej.

Oprac. redakcji